

**Франшиза** в страховании туристов – это небольшая, фиксированная часть от общей страховой суммы, которую турист при наступлении страхового случая должен оплатить сам. Взамен страховые компании заметно снижают стоимость таких полисов. \*

В страховании туристов применяются 3 вида франшизы:

- Условная
- Безусловная
- Динамическая

**Условная франшиза** позволяет вообще не платить за медицинские услуги, если стоимость лечения превысит размер франшизы. То есть, если у вас страховка на 50.000 долларов, и франшиза размером 100 долларов, то это значит, что лечение на сумму от 101 до 50.000 долларов полностью оплатит страховка. Если же лечение будет стоить, допустим, 95 долларов, то вам придется оплатить его самостоятельно. Условная франшиза является самым выгодным, а потому и самым популярным видом страхования выезжающих за рубеж с франшизой.

**Безусловная франшиза** предполагает самостоятельную оплату небольшой части от стоимости лечения при любом исходе. Это означает, что при безусловной франшизе в 100 долларов вам придется заплатить 100 \$ вне зависимости от стоимости лечения, и не важно, составит оно всего 300 или же 30.000 \$. Такой вид франшизы считается самым невыгодным для туриста (если он заболеет), поэтому цены на страховки с безусловной франшизой, как правило, самые низкие.

**Динамическая франшиза** является нефиксированной, и с наступлением каждого последующего страхового случая размер выплат по ней снижается все больше. К примеру, при первом страховом случае будет оплачено 100% стоимости лечения, при втором только 90%, при третьем – 80% и т.д.

Средний размер франшизы колеблется в диапазоне от 100 до 200 долларов, а стоимость средней страховки на две недели – от 15 до 20 долларов. Сэкономить благодаря франшизе можно, в среднем, 20-30%. Получается, что в попытке сэкономить 4-5\$ вы рискуете потерять 200\$. Стоит ли риск того – решать вам, но мы напоминаем, что страховка нужна на тот случай, если вы все же заболеете, а значит и выбирать полис нужно исходя из того, в каком объеме страховка сможет покрыть расходы в случае болезни.

**Страховки без франшизы** обычно более дорогие, но все расходы несет страховая компания (разумеется, если вы выбрали добросовестного страховщика и хорошего ассистанса).